

المخاضرة الثانية

نظرية الطلب

الطلب (Demand)

ان المفهوم الاقتصادي للطلب يعني الرغبة المعززة بقوة شرائية للحصول على كميات مختلفة من السلع والخدمات التي يرغب ويستطيع المستهلكون شراءها بوقت معين وسعر معين شرط ثبات العوامل الاخرى منها السعر، الدخل، واذواق المستهلكين، واسعار السلع البديلة.

او بعبارة اخرى (هو رغبة المستهلك في اقتناء السلع والخدمات ولكن الرغبة لاتكفي دون ان تقترن بالقدرة الشرائية).

جدول الطلب (Demand Schedule)

ان جدول الطلب يمثل التعبير الرقمي لقانون الطلب الذي يوضح العلاقة التي تربط بين التغير في سعر السلعة ما والتغير في الكمية المطلوبة منها بجدول يسمى (جدول الطلب) والذي يوضح العلاقة العكسية بين الكمية المطلوبة والسعر. ويمكن توضيح ذلك بالجدول الاتي :-

سعر السلعة أ	الكمية المطلوبة من السلعة أ
5	12
6	10
7	8
8	6
10	4

يلاحظ من جدول الطلب العلاقة العكسية بين سعر السلعة (أ) والكمية المطلوبة منها.

عند السعر (5) كانت الكمية المطلوبة (12).

عند ارتفاع سعر السلعة من (5) الى (6) مما يؤدي الى انخفاض الكمية المطلوبة من

(12) الى (10) من السلعة (أ). بسبب العلاقة العكسية بين السعر والكمية وهكذا.

والعكس صحيح لو نبدأ من اسفل الجدول عند السعر (10) الكمية المطلوبة (4).

عند انخفاض السعر من (10) الى (8) ازدادت الكمية المطلوبة من (4) الى (6).

(قانون الطلب) (يوضح وجود علاقة عكسية بين سعر السلع والخدمات والكميات المطلوبة

منها مع افتراض بقاء العوامل الاخرى على حالها).

بعبارة اخرى (ان المستهلك يطلب كمية اكبر عند سعر منخفض وكمية اقل عند سعر

مرتفع شرط بقاء العوامل الاخرى ثابتة).

ولكن لابد من الاشارة هناك حالات استثنائية التي تتناقض مع قانون الطلب منها :-

(ظروف الحرب او الكوارث الطبيعية حيث يزداد الاقبال على شراء السلع الغذائية على

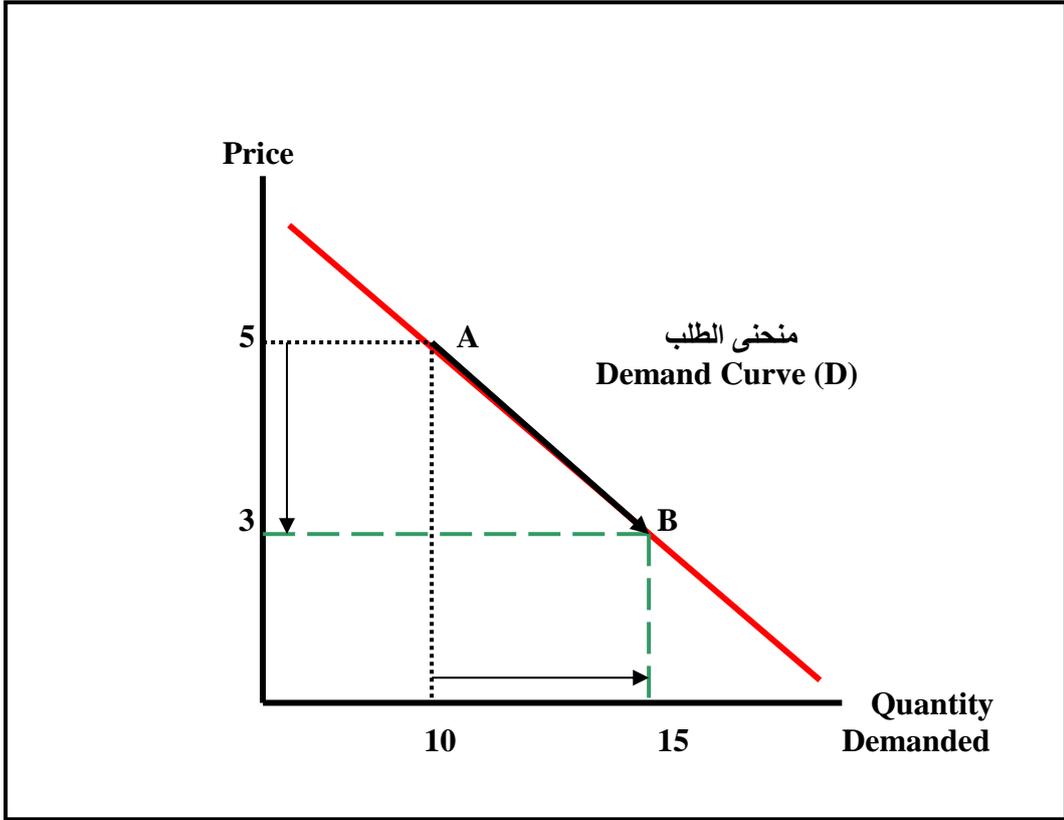
الرغم من ارتفاع الاسعار) ، اي هنا تكون العلاقة طردية بين السعر والكمية.

(منحنى الطلب Demand Curve) :- ان منحنى الطلب هو عبارة عن التمثيل البياني

لجدول وقانون الطلب حيث يمثل لنا هذا الشكل البياني العلاقة بين الكميات المطلوبة من

السلع وسعر السلعة خلال فترة زمنية محددة مع بقاء العوامل الاخرى ثابتة.

ادناه شكل منحنى الطلب الافتراضي:-



يلاحظ من الرسم البياني يعكس الميل السالب لمنحنى الطلب العلاقة العكسية بين سعر السلعة والكمية المطلوبة منها إذ يؤدي انخفاض سعر السلعة (من 5 إلى 3 دينار) إلى زيادة الكمية المطلوبة (من 10 إلى 15 كيلو) أي التحرك من النقطة (A) إلى النقطة (B) على منحنى الطلب.

العوامل المحددة للطلب (Determinants of Demand)

تتأثر الكمية المطلوبة من سلعة ما بعدد من العوامل منها :

1- الأسعار (Prices):-

تمارس الأسعار تأثيرات مختلفة على الكميات المطلوبة من السلعة, كلما زاد

سعر السلعة انخفض الطلب عليها.

2- دخول المستهلكين (Consumers Incomes):- العلاقة طردية بين الكمية المطلوبة من سلعة ما ودخل المستهلك . بمعنى كلما زاد دخل المستهلك كلما زادت الكمية المطلوبة من السلعة والعكس صحيح.

3- ذوق المستهلكين (Consumers Taste) :- العلاقة طردية بمعنى انه كلما زاد تفضيل المستهلكين لسلعة معينة كلما زادت الكمية المطلوبة من تلك السلعة والعكس صحيح.

4- توقعات المستهلكين (Consumers Expectations):- بمعنى توقعات المستهلكين حول الاسعار مستقبلاً التي تباع بها السلع في السوق. اذا توقع شخص ما ان يرتفع سعر سلعة معينة في المستقبل القريب فان طلب المستهلك سوف يزداد، واذا توقع ان سعر السلعة سينخفض فان طلبه الان سينخفض هو الاخر.

على بركة الله المحاضرة الثانية

